

Informações Pessoais:

- **Nome:** Fabian Bordon Trelha
- **Data de nascimento:** 07/09/1973

Formação Acadêmica:

- **MBA**
- **Curso:** MBA – Gestão Estratégia de Negócios
- **Instituição de Ensino:** Uninga Centro Universitário
- **Período:** 2021 a 2022

- **MBA**
- **Curso:** MBA – Gestão Estratégica de Pessoas
- **Instituição de Ensino:** Universidade Estadual de Londrina
- **Período:** 2012 a 2014

- **ESPECIALIZACAO**
- **Curso:** Propaganda Marketing e Publicidade
- **Instituição de Ensino:** FACCAR – Faculdade de Ciências Contábeis Rolândia
- **Período:** 2001 a 2002

- **GRADUAÇÃO**
- **Curso:** Educação Física e Desportos – Licenciatura Plena
- **Instituição de Ensino:** UEL - Universidade Estadual de Londrina
- **Período:** 1993 a 1998

- **TITULOS DE RECONHECIMENTO**
- **Outorgante:** ADESG - Associação dos Diplomados da Escola Superior de Guerra. **OUTORGA:** Reconhecimento por sua importante contribuição no resgate do Patriotismo na Cidade de Londrina. Novembro 2019
- **Outorgante:** ALEP - Assembleia Legislativa do Paraná. **OUTORGA** Reconhecimento a sua dedicação e trabalho em prol do Desenvolvimento do Nosso Estado. Setembro 2017

- **CURSO DE EXTENSÃO**
- **Curso:** Formação e Aprimoramento de Conselheiros para Empresas Estatais.
- **Instituição de Ensino:** UEL Universidade Estadual de Londrina – FAUEL
- **Período:** 2024

Experiência Profissional:

Cargo: Membro Conselho de Administração

- **Empresa:** Londrina Iluminação S.A.
- **Período:** maio de 2022 a atualmente
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pelo acompanhamento das ações da Diretoria Executiva no cumprimento do estatuto social da empresa, balanços e planejamento estratégico da empresa.

Cargo: Diretor de Negócios

- **Empresa:** Companhia de Tecnologia e Desenvolvimento
- **Período:** agosto de 2020 a abril de 2022
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pela migração do core da empresa de call center para empresa de tecnologia. Manutenção dos contratos ativos e busca de novos contratos. Desenvolvimento de produtos voltados a tecnologia relacionados ao novo posicionamento da companhia.

Cargo: Diretor de Ciência e Tecnologia

- **Empresa:** CODEL – Companhia de Desenvolvimento de Londrina
- **Período:** abril de 2019 a maio de 2020
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pelas políticas públicas relacionadas a Ciência e Tecnologia no município de Londrina. Relacionamento com o Ecossistema de Inovação de Londrina. Presidente do Conselho Municipal de Ciência e Tecnologia de Londrina. Responsável por programas como ISS Tecnológico, Edital de Soluções Inovadoras e Programa Municipal de Incentivo a Inovação. Parque Tecnológico Francisco Sciarra. Responsável pelas obras do Tecnocentro.

Cargo: Assistente de Diretoria

- **Empresa:** CODEL – Companhia de Desenvolvimento de Londrina
- **Período:** maio 2018 a abril 2019
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pela atração de empresas para o município, o trabalho consistia na busca ativa de indústrias e empresas, atendimento a empresas locais e manutenção das mesmas na cidade, principais conquistas TCS, J. Macedo, entre outras. Apoio as demais diretorias.

Cargo: Diretor de Turismo

- **Empresa:** CODEL – Companhia de Desenvolvimento de Londrina
- **Período:** janeiro de 2017 a maio 2018
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pela atração de empresas para o município, o trabalho consistia na busca ativa de indústrias e empresas, atendimento a empresas locais e manutenção das mesmas na cidade, principais conquistas TCS, J. Macedo, entre outras. Apoio as demais diretorias.

Cargo: Professor Convidado

- **Empresa:** UEL – Universidade Estadual de Londrina
- **Período:** maio de 2014 a maio de 2017
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pela disciplina – Estratégia na Atração de Pessoas. Disciplina ministrada nos anos de 2014, 2015 e 2016.

Cargo: Supervisor de Vendas

- **Empresa:** Montiaço Sistemas de Armazenagem
- **Período:** novembro de 2010 a maio de 2017
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pelo desenvolvimento de políticas comerciais. Acompanhamento e apoio a equipes de vendas em negociações. Atendimento de clientes chave. Abertura de novos clientes.

Cargo: Gerente de Vendas

- **Empresa:** EUROFRAL – Indústria de Produtos Higiênicos Ltda.
- **Período:** julho de 2007 a janeiro de 2010
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pelo desenvolvimento de políticas comerciais. Acompanhamento e apoio aos supervisores e equipe de vendas. Participação no desenvolvimento de produtos. Atendimento a clientes chave.

Cargo: Vendedor Pleno

- **Empresa:** Chocolates Garoto S.A.
- **Período:** abril de 2005 a fevereiro de 2007
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pelo atendimento do varejo Supermercados acima de 5 check-outs, coordenação de equipes de merchandising. Desenvolvimento de Campanhas junto a clientes regionais.

Cargo: Supervisor de Vendas

- **Empresa:** RIC – Rede Independência de Comunicação Rede Record
- **Período:** julho 1999 a janeiro 2002
- **Principais Responsabilidades:**
Responsável pelas políticas públicas relacionadas ao Turismo na cidade de Londrina. Presidente do Conselho Municipal de Turismo. Coordenador do Grupo Paranaense de Inteligência em Turismo G11. Organização de eventos e conferência municipal de Turismo.

Habilidades:

- Gestão de Pessoas
- Relacionamento inter-pessoal
- Planejamento estratégico
- Visão analítica
- Intermediação de conflitos
- Desenvolvimento de negócios

Idiomas:

- Português Nativo
- Inglês Avançado
- Espanhol Fluente